

Saab-dealer wordt dubbel getroffen

Er wordt genoeg gezegd en geschreven over de ontwikkelingen bij Saab. In afwachting van het eventuele doorgaan van het reddingsplan van de Chinezen, wordt de rol van directie, aandeelhouders, vakbonden en investeerders uitgebreid besproken. De rol van dealers, voor wie de huidige ontwikkelingen van directe invloed zijn op hun resultaat, blijft daarbij onderbelicht. Wat ons betreft onterecht. Het is goed om te beseffen dat dealers namelijk dubbel getroffen worden. Niet alleen stagneert de verkoop van nieuwe Saabs, maar ook de waarde van gebruikte Saabs daalt in hoog tempo. Een Saab is een kwaliteitsproduct en in een normale markt zouden de auto's niet onderhevig zijn aan enorme prijsveranderingen. De huidige ontwikkelingen hebben nog geen directe invloed op het zoekgedrag naar dit specifieke merk, zowel vraag als aanbod tonen nog geen grote verschillen. Dat de prijzen nu in snel tempo dalen, betekent dus dat de huidige autokoper geen vertrouwen heeft in een goede afloop. En daarmee is de dealer het belangrijkste slachtoffer in dit verhaal, een conclusie die wat mij betreft aandacht verdient.

Jurgen Vugts, algemeen directeur AutoScout24 Nederland

Auto van de zaak

In de aangekondigde plannen van het kabinet staat dat werknemers met een auto van de zaak mogelijk belasting moeten gaan betalen naar het aantal privékilometers dat ze maken. Het ministerie wil volgend jaar starten met een proef voor bestelauto's. Er wordt dan via een automatische rittenregistratie gemeten hoeveel privékilometers een werknemer maakt. Je betaalt vervolgens naar gebruik, in plaats van bezit.

Als leasemaatschappij zijn wij verheugd over deze plannen van

het kabinet, maar naar onze mening moet hier sneller actie op worden ondernomen. Het kabinet start met een proef, maar de tijd is nu rijp voor een variabilisering van de bijtelling. Voor zakelijk gereden personenauto's is het belangrijk dat de huidige fiscale regelingen zo snel mogelijk worden aangepast om nieuwe mobiliteitsinitiatieven de ruimte te kunnen geven.

De markt zit te springen om meer flexibiliteit, steeds meer bedrijven werken met een mobiliteitsbudget. Het combineren van verschillende vervoersvormen is echter lastig met het huidige fiscale regime. Je wordt zelfs fiscaal bestraft in plaats van beloond als je alternatieve mobiliteit naast de auto inzet. Ook leaserijders die voor een zuinige auto kiezen, maar bijvoorbeeld wel tijdens de vakantie een aantal weken een ruimere auto nodig hebben, lopen tegen fiscale beperkingen op.

Wanneer de variabilisering wordt doorgezet, biedt dit een eerlijker systeem. In plaats van standaard 25% van de nieuwwaarde van de auto bij het belastbaar inkomen op te tellen, betaalt de leaserijder naar het gebruik van de auto. Zo'n regeling is een belangrijke voorwaarde voor duurzame mobiliteit. De aangekondigde plannen zijn een mooie eerste aanzet, maar er moet nog veel gebeuren, willen we er snel gebruik van kunnen maken.

Carel Bal, general manager ALD Automotive

DGA-pensioen

Als een directeur-grotaandeelhouder mij vertelt dat hij binnen zijn bv gespaard heeft voor pensioen, vraag ik meteen: 'Waar is dat geld?' Want een fiscale aftrekpost nu, staat niet garant voor een bedrag later. Als het pensioen van de dga toegezegd is 'in eigen beheer binnen de bv', wordt soms het geld inderdaad opzijgezet. Prima, maar het kan net zo goed gebruikt worden als werkkapitaal



De Saab-fabriek in Trolhattan.

Foto: Reuters

of voor een verre vakantie.

Bij verkoop van de onderneming, overlijden of echtscheiding blijkt het pensioen vaak een papieren constructie. Een zeepbel, die misschien geen cent waard is en die ook nog forse boetes van de Belastingdienst kan opleveren. Die dienst helpt wonderlijk genoeg zelf mee aan de kans op virtueel pensioen. Op de website staan alleen modelpensioenovereenkomsten op basis van de 'standaard' salaris-diensttijdmethode. Ingewikkeld en risicovol.

Er is een solide alternatief dat erg onbekend is, namelijk pensioenopbouw in eigen beheer

'buiten' de bv. Het dga-pensioen op basis van beschikbare premie kent meer zekerheid, lagere uitvoeringskosten, geen gegochel met fiscale en commerciële waarden en de dga is vrij om beleggingsfondsen te kiezen bij wie dan ook. Er wordt daadwerkelijk een beter pensioen opgebouwd en daar gaat het om.

Wouter van Leusen, financieel coach FFP RLP en eigenaar van Financieel Bewust Zijn te Haarlem

Noodfonds

Het blijkt nu wel dat geld stoppen